JEROEN KIST | AANBESTEDINGSADVIESGROEP

HET MAGAZINE VAN REGIOLOKAAL INTRIGEERT!

'Aanbestedingen vormen voor ondernemers vaak een hoge drempel. Helemaal niet nodig, aanbestedingen bieden juist kansen' aldus Jeroen Kist, die samen met diverse partneradviseurs AanbestedingsAdviesgroep vormt. 'Wij ondersteunen en/of begeleiden MKB-bedrijven bij (Europese) aanbestedingen. Het gaat om serieuze business, met meestal omzetten van enkele tonnen tot meerdere miljoenen. Wij ontzorgen de ondernemer, wij hebben de kennis en expertise in huis en leveren tijdelijk extra capaciteit. Kwaliteit is onze drijfveer. Het is een misvatting dat het bij aanbestedingen alleen gaat om de laagste prijs. De kwaliteitsstukken van de inschrijving spelen een belangrijke rol. Wij maken reviews op de kwaliteitsstukken zodat deze beter voldoen aan de gunningscriteria. Hoe hoger de score, hoe meer kans op gunning. Wij maken die kans zo groot mogelijk.' Jeroen woont in Zwolle, is vader van twee dochters en heeft meerdere hobby's, zoals varen, duiken, golfen en muziek. 'Het is soms zoeken naar de juiste balans werk-privé. Mijn gezin, mijn kinderen zijn belangrijk voor me. Daarnaast ben ik toegewijd aan mijn werk, dat ik met veel passie doe. ' Jeroen is vanaf 2016 member van Regiolokaal. 'Ik ken het magazine heel lang. Het is een leuk en sprekend blad, ik zag het onderweg vaak liggen, het intrigeerde me. De verhalen van ondernemers, hun uitdagingen, hun successen. Het leek me leuk om daar ook eens in te staan.' Sparkling Business kent Jeroen ook. 'Een leuk feest. Ik ga daar niet heen om me te profileren. Ik hou van gezelligheid, kom er veel bekenden tegen, ik vind het leuk om met hen het over van alles en nog wat te hebben.'

SPARKLING BUSINESS IS EEN LEUK FEEST!